



Litheman

BUSINESS MANAGEMENT
BY ABM CONSULTING GROUP

Your outsourcing business partner



Chi Siamo

Litheman è il nuovo brand sviluppato dallo studio di consulenza manageriale A.B.M Consulting Group per fornire soluzioni coerenti ed allineate con le rinnovate esigenze degli imprenditori che competono nel dinamico contesto odierno.

Il brand esprime con chiarezza i **valori** e l'essenza dei nostri servizi di business management: innovazione, dinamicità, visione, efficacia, performance e flessibilità.

Il consulente di management è il professionista in grado di fornire un efficace supporto esterno (anche momentaneo) all'azienda che vuole competere e distinguersi sul mercato odierno e/o ristrutturarsi ed ampliare i propri orizzonti di business.

Siamo un gruppo di **professionisti qualificati** e con competenze verticali, che si integrano al fine di soddisfare le richieste di ogni singolo progetto.

A certificare il nostro impegno nel perseguire la qualità abbiamo scelto di **aderire ad APCO e al suo codice Etico e Professionale.**





Cosa Facciamo

In due parole: **strategia e pianificazione**, ciò significa orientare il business per competere sui mercati di oggi e di domani.

La nostra attività quindi consiste nel supportare manager ed imprenditori sia nella gestione dell'attività ordinaria sia nelle decisioni inerenti il cambiamento, lo sviluppo e la trasformazione.



Le nostre principali aree di intervento sono:

❑ **Project Management**

Gestiamo per conto dell'azienda attività specifiche e limitate nel tempo

❑ **Business Planning**

Analizziamo e pianifichiamo nuovi business o progetti di innovazione/cambiamento

❑ **Controllo di Gestione**

Miglioriamo la gestione economico finanziaria dell'impresa

❑ **Marketing Strategico**

Analizziamo e sviluppiamo strategie di mercato

❑ **Finanza Agevolata**

Affianchiamo le imprese nella richiesta di incentivi a livello nazionale e regionale





L'innovazione nel management



Business plan

- ❑ Utilizziamo il Business Plan come approccio per lo sviluppo di nuove idee e business ma anche come strumento per migliorare e risanare processi e aziende. Il Business Plan è uno strumento di **previsione e pianificazione** che spazia dall'applicazione del marketing tradizionale a quello più esperienziale e innovativo, dal budgeting all'analisi del mercato e della concorrenza. Traccia la traiettoria di una strategia.



Modulazione trasversale

- ❑ **Servizi:** proponiamo una consulenza mirata ed efficace combinando differenti tipologie di soluzioni a seconda delle esigenze del cliente (*es. Marketing planning + Digital Strategy, Business planning + Controllo di gestione*)
- ❑ **Team:** i professionisti si integrano in modo agile e flessibile al fine di consolidare il know how necessario per gestire e realizzare il progetto (*es. Data Analyst + Project manager, Ing. Sicurezza + Project manager*)



Performance

- ❑ La retribuzione dei nostri servizi di consulenza è anche legata al raggiungimento degli obiettivi condivisi con l'imprenditore (*es. marketing plan - % sul maggior fatturato a/a, finanza agevolata - % sul contributo ricevuto dall'azienda*)



Il nostro approccio

Il nostro metodo consiste nel seguire step ben precisi:

- ❑ **Ascolto** ed analisi dei bisogni dell'imprenditore e della sua vision aziendale
- ❑ **Check-up** aziendale tramite analisi dei dati economico finanziari e del mercato in cui opera l'azienda
 - ❑ **Definizione degli obiettivi** misurabili condivisi con cliente
 - ❑ **Elaborazione della strategia** aziendale e pianificazione e delle azioni da intraprendere per il raggiungimento degli obiettivi. Tale attività può prevedere l'elaborazione di un business plan più complesso.
 - ❑ **Implementazione degli interventi** pianificati tramite micro attività mirate o gestione dell'intero progetto (project management)
- ❑ **Monitoraggio dei risultati** e rendicontazione delle attività
- ❑ Eventuale attuazione di azioni correttive





Perché una società di consulenza?

- ① Perché costiamo meno di un dipendente
- ② Abbiamo elevate competenze specifiche
- ③ Siamo un costo variabile e non fisso
- ④ La nostra retribuzione è legata al raggiungimento dei risultati
- ⑤ Abbiamo il tempo che voi non avete per la vostra azienda ed i vostri progetti

A chi ci rivolgiamo

Le aziende a cui principalmente offriamo i nostri servizi di sono:

❑ Le PMI e Grandi Imprese

- Tramite la pianificazione di una strategia di business focalizzata sugli obiettivi aziendali
- Gestendo specifici progetti di natura ordinaria o straordinaria (sviluppo, ristrutturazione)
- Proponendo loro soluzioni innovative (anche sfruttando le leve digitali) per rilanciarsi sul mercato e distinguersi dal contesto competitivo
- Indicando le soluzioni di carattere organizzativo e gestionale
- Affiancandole nel processo di reperimento fonti di finanziamento a condizioni agevolate

❑ Le Startup

- Accompagnandole nel processo di sviluppo dall'idea all'uscita sul mercato
- Valutando in fase iniziale la fattibilità dell'idea di business
- Analizzando il mercato di riferimento e definendo le strategie ed il modello di business



Divisioni partner

Forestae

Squadra multidisciplinare che cura progetti di **comunicazione e web marketing** per aziende, persone e organizzazioni. Ha sede a Torino, mentre i suoi clienti provengono da tutto il mondo.

Expi

Agenzia di **consulenza dedicata ad artigiani e piccoli imprenditori piemontesi**.
Mette a disposizione di tali categorie gli strumenti adeguati per la pianificazione del business e la promozione sul web.

Brand New Consulting

Team specializzato nelle attività di **ideazione, sviluppo e ristrutturazione di marchi e format vendita** per le aziende che operano nel settore retail.



Contatti



Litheman
BUSINESS MANAGEMENT
BY ABM CONSULTING GROUP

Sedi Operative

Biella - Via E. Bona, 9

Torino - Via Agostino da Montefeltro, 2

Barcelona (ES) - Carrer del Rosselló, 198



www.litheman.com



info@litheman.com



+39 011 / 3157111

+39 015 / 355368



(IT): +39/3335245789

+39/3473128505

(ES): +34 651423993